

U-FACTOR Reverse Factoring

A CHI SI RIVOLGE

Il prodotto si rivolge a imprese/società di grandi dimensioni (Buyer) con un portafoglio fornitori consistente e frazionato che desiderano efficientare e razionalizzare la gestione del proprio ciclo passivo, fidelizzando al contempo la filiera produttiva e consentendo ai propri fornitori un accesso agevolato al credito.

DESCRIZIONE DEL PRODOTTO

Il Buyer stipula con UniCredit Factoring una convenzione di Reverse Factoring con la quale regola, di norma a condizioni concordate e in via esclusiva, il pagamento dei debiti verso i propri fornitori che a loro volta cedono le relative fatture ad UniCredit Factoring.

I fornitori, aderendo alla convenzione, sottoscrivono un contratto di factoring a condizioni privilegiate, beneficiando anche dello standing creditizio del Buyer. Su richiesta del fornitore, UniCredit Factoring può valutare se anticipare al medesimo il corrispettivo dei crediti ceduti e su richiesta del Buyer, può concedere al medesimo la dilazione dei termini di pagamento dei crediti.

VANTAGGI PER IL BUYER

- Uniformità e semplificazione delle procedure amministrative legate alla contabilità fornitori (unico interlocutore per la trasmissione del flusso di informazioni, riconoscimenti e pagamenti)
- Ottimizzazione e programmazione della tesoreria e dei flussi finanziari
- Eventuale dilazione del proprio indebitamento commerciale, disponendo di uno strumento finanziario aggiuntivo al fido bancario
- Possibilità di negoziare e allungare i termini di regolamento sugli acquisti, offrendo ai fornitori, tramite UniCredit Factoring, l'opportunità di accedere al credito a condizioni privilegiate
- In caso di riduzione dei tempi di pagamento per il fornitore grazie all'accredito maturity, possibilità di negoziare sconti commerciali a condizioni vantaggiose

UniCredit Factoring mette a disposizione di Buyer e fornitori una piattaforma web e soluzioni ad hoc per gestire le cessioni del credito e i flussi informativi, quali ad esempio quelli relativi alla gestione di promozionali, note di credito, pagamenti tramite preavvisi. Tutto il processo viene dematerializzato grazie alla firma digitale e alla marcatura temporale dei documenti

COSTI DEL PRODOTTO

Il prodotto prevede le seguenti voci di costo a carico del Buyer:

- commissioni di factoring e interessi relativi alla dilazione eventualmente concessa da Unicredit Factoring su richiesta del Buyer, senza costi a carico del cedente
- spese accessorie

Il prodotto prevede le seguenti voci di costo a carico del fornitore:

- commissione di factoring relativa alla gestione dei crediti ceduti e all'assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di mancato o ritardato pagamento da parte del Buyer
- interessi che rappresentano il costo finanziario dell'operazione
- spese accessorie

VANTAGGI PER IL FORNITORE

- Possibilità di richiedere l'anticipazione del corrispettivo ceduto a condizioni privilegiate, grazie allo standing creditizio del Buyer
- In caso di operatività maturity, ottimizzazione e programmazione dei flussi finanziari
- In caso di operatività pro-soluto, assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di insolvenza del Buyer
- In caso di operatività con pagamento a scadenza dei crediti a fronte del riconoscimento incondizionato degli stessi da parte del Buyer, UniCredit Factoring assume il rischio di insolvenza del Buyer

Le soluzioni
per le cose che contano.

 UniCredit
Factoring

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale.

Per le condizioni contrattuali dei prodotti di UniCredit Factoring disponibili nell'ambito del servizio illustrato far riferimento ai relativi "Fogli Informativi" disponibili sul sito www.unicreditfactoring.it. UniCredit Factoring S.p.A. si riserva la valutazione del merito creditizio ai fini del perfezionamento delle operazioni.