

Cessione dei crediti verso gli Enti Pubblici

A chi si rivolge

A società che desiderano finanziare il proprio capitale circolante e che desiderano ottimizzare la gestione dei propri crediti commerciali vantati nei confronti della Pubblica Amministrazione, esternalizzandola ad un operatore specializzato ed ottenendo eventualmente da quest'ultimo l'assunzione del rischio di insolvenza dei Debitori.

Descrizione del servizio

Con le operazioni di Cessione dei crediti verso gli Enti Pubblici, UniCredit Factoring acquisisce i crediti commerciali vantati dal Cedente verso i propri debitori, appartenenti al settore della Pubblica Amministrazione, soggetti a preventiva valutazione e li gestisce sul piano amministrativo curandone l'incasso.

Normalmente si tratta di cessioni di crediti a carattere continuativo nei confronti di pluralità di Debitori, perfezionate tramite atto pubblico o scrittura privata autenticata da notaio e notificate al Debitore tramite ufficiale giudiziario.

Il rischio di insolvenza dei Debitori può rimanere in capo all'impresa Cedente (operazione Pro-Solvendo) o essere assunto da UniCredit Factoring (operazione Pro-Soluto).

Su richiesta del Cedente, UniCredit Factoring può inoltre anticipare il corrispettivo dei crediti ceduti, di norma nella misura massima dell'80% del relativo ammontare.

Costi del servizio

Il prodotto "Cessione dei crediti commerciali verso gli Enti Pubblici" prevede un costo a carico dell'azienda Cedente costituito dalle seguenti voci:

- commissione di factoring: relativa alla gestione dei crediti ceduti e all'eventuale assunzione della garanzia di solvenza del Debitore ceduto (Pro-Soluto);
- interessi: rappresentano il costo finanziario per l'eventuale anticipazione del corrispettivo;
- spese accessorie: si tratta di oneri diversi a carico del Cedente (handling, valutazione Debitori, istruttoria, spese postali, ecc.).

Vantaggi

- Gestione del credito esternalizzata e affidata a uno specialista, con trasformazione in costi variabili dei costi fissi di gestione del credito e riduzione dei tempi medi di incasso.
- Valutazione professionale e monitoraggio costante delle controparti cedute.
- Possibilità per il Cedente di scindere l'azione di recupero del credito da quella commerciale.
- Finanziamento del capitale circolante - in particolare nelle fasi di crescita del fatturato - disponendo di un volano finanziario aggiuntivo senza intaccare il limite di fido bancario.
- Eventuale assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di insolvenza dei Debitori in caso di operazioni pro soluto.