

# Cessione di credito Pro-Solvendo

## A chi si rivolge

A società che desiderano esternalizzare la gestione dei propri crediti commerciali, affidandola a un operatore specializzato, ed eventualmente finanziare il proprio capitale circolante, in particolare durante le fasi di espansione della società e nei momenti di crescita del fatturato.

## Descrizione del servizio

Con le operazioni di Cessione di credito Pro-Solvendo, UniCredit Factoring previa valutazione dei Debitori, acquisisce i crediti commerciali vantati dal Cedente nei loro confronti, li gestisce sul piano amministrativo e ne cura l'incasso. In caso di mancato pagamento avvia, d'intesa con il Cedente, le azioni di sollecito nei confronti dei Debitori.

I crediti oggetto di Cessione, derivanti da forniture di beni o servizi, regolarmente eseguite e vantati dal cliente nei confronti dei propri Debitori, sono rappresentati da fatture con termini di pagamento di norma compresi tra 60 e 120 giorni.

Normalmente si tratta di cessioni di crediti a carattere continuativo nei confronti di una pluralità di Debitori.

Su richiesta del Cedente, UniCredit Factoring può inoltre anticipare il corrispettivo dei crediti ceduti, di norma nella misura massima dell'80% del relativo ammontare.

Nelle operazioni di Cessione di credito Pro Solvendo il rischio di insolvenza dei Debitori rimane in capo al Cedente.

## Costi del servizio

Il prodotto "Cessione di credito Pro Solvendo" prevede dei costi a carico dell'azienda Cedente costituiti dalle seguenti voci:

- commissione di factoring: relativa alla gestione dei crediti ceduti;
- interessi: rappresentano il costo finanziario per l'eventuale anticipazione del corrispettivo;
- spese accessorie: si tratta di oneri diversi a carico del Cedente (handling, valutazione Debitori, istruttoria, spese postali, ecc.).

## Vantaggi

- Gestione del credito esternalizzata e affidata a uno specialista, con trasformazione in costi variabili dei costi fissi di gestione del credito.
- Valutazione esterna professionale e monitoraggio costante delle controparti cedute.
- Possibilità per il Cedente di scindere l'azione di recupero del credito da quella commerciale.
- Finanziamento del capitale circolante - in particolare nelle fasi di crescita del fatturato - disponendo di un volano finanziario aggiuntivo senza intaccare il limite di fido bancario.