

U-FACTOR

La soluzione Reverse



A CHI SI RIVOLGE

A società di grandi dimensioni (Azienda Debitrice) con un portafoglio fornitori consistente e frazionato che desiderano efficientare e razionalizzare la gestione del proprio ciclo passivo, fidelizzando al contempo la filiera produttiva e consentendo ai propri fornitori un accesso agevolato al credito.

DESCRIZIONE DEL SERVIZIO

L'Azienda Debitrice stipula con UniCredit Factoring una Convenzione di Reverse Factoring con la quale regola, di norma a condizioni concordate e in via esclusiva, il pagamento dei crediti vantati dai propri Fornitori e ceduti dai medesimi al Factor.

I Fornitori, da parte loro, con la sottoscrizione di un contratto di factoring e l'adesione alla detta Convenzione, hanno la possibilità di accedere a linee di credito dedicate a condizioni privilegiate, beneficiando anche dello standing creditizio del Debitore.

Su richiesta del Cedente, UniCredit Factoring può inoltre anticipare al medesimo il corrispettivo dei crediti ceduti, di norma nella misura massima dell'80% del relativo ammontare.

Ove richiesto, UniCredit Factoring può inoltre concedere al Debitore ceduto una dilazione sui termini originari di pagamento.

La dilazione è un servizio che consente ai clienti/Debitori di beneficiare di un allungamento dei tempi di pagamento senza che il Fornitore/Cedente ne sostenga i costi finanziari.

UniCredit Factoring mette a disposizione di Debitore e fornitori una piattaforma web e soluzioni ad hoc per gestire le cessioni del credito e i flussi informativi, quali ad esempio quelli relativi alla gestione di promozionali, note di credito, pagamenti tramite preavvisi dematerializzando tutto il processo grazie alla firma digitale e alla marcatura temporale dei documenti.

COSTI DEL SERVIZIO

La soluzione Reverse della famiglia "U-FACTOR" prevede dei costi a carico dell'Azienda Debitrice costituiti dalle seguenti voci

- commissioni di factoring e interessi: relativi al servizio di dilazione, eventualmente prestato da Unicredit Factoring su richiesta del Debitore;
- spese accessorie: si tratta di oneri diversi a carico del Debitore (istruttoria, gestione, spese postali, ecc.).

Le soluzioni
per le cose che contano.



Vantaggi per l'Azienda Cedente

- Possibilità di ottenere l'anticipazione del corrispettivo ceduto tramite linee di credito dedicate a condizioni privilegiate, beneficiando anche dello standing creditizio del Debitore.
- Ottimizzazione e programmazione dei flussi finanziari grazie a un'unica linea di affidamento dimensionata per finanziare l'intero volume dei crediti ceduti (in caso di operatività maturity).
- Eventuale assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di insolvenza dei Debitori (Pro-Soluto).
- In caso di operatività che preveda il pagamento a scadenza dei crediti, siano essi ceduti Pro-Solvendo o Pro-Soluto - a fronte del riconoscimento incondizionato degli stessi da parte del Debitore – UniCredit Factoring concede alla società creditrice la possibilità di ottenerne il pagamento solutorio alla data di scadenza del credito.

Vantaggi per l'Azienda Debitrice

- Uniformità e semplificazione delle procedure amministrative legate alla contabilità fornitori (unico interlocutore per la trasmissione del flusso di informazioni, riconoscimenti e pagamenti).
- Ottimizzazione e programmazione della tesoreria e dei flussi finanziari.
- Eventuale dilazione sul proprio indebitamento commerciale, senza intaccare i limiti di fido bancario.
- Possibilità di negoziare e allungare i termini di regolamento sugli acquisti, offrendo ai fornitori, mediante UniCredit Factoring, l'opportunità di accedere al credito a condizioni concorrenziali.
- In caso di riduzione dei tempi di pagamento per il Fornitore grazie all'accredito maturity, possibilità di negoziare sconti commerciali a condizioni vantaggiose.